

**COMMERCIALISTI**  
**NEXT**

**PESARO 15, 16 OTTOBRE 2024**

# I NUMERI DELLA PROFESSIONE: TRA RESILIENZA E NUOVI SCENARI

**TOMMASO DI NARDO**

Coordinatore  
Area economico-statistica  
FNC Ricerca

# I numeri della professione: tra resilienza e nuovi scenari

---

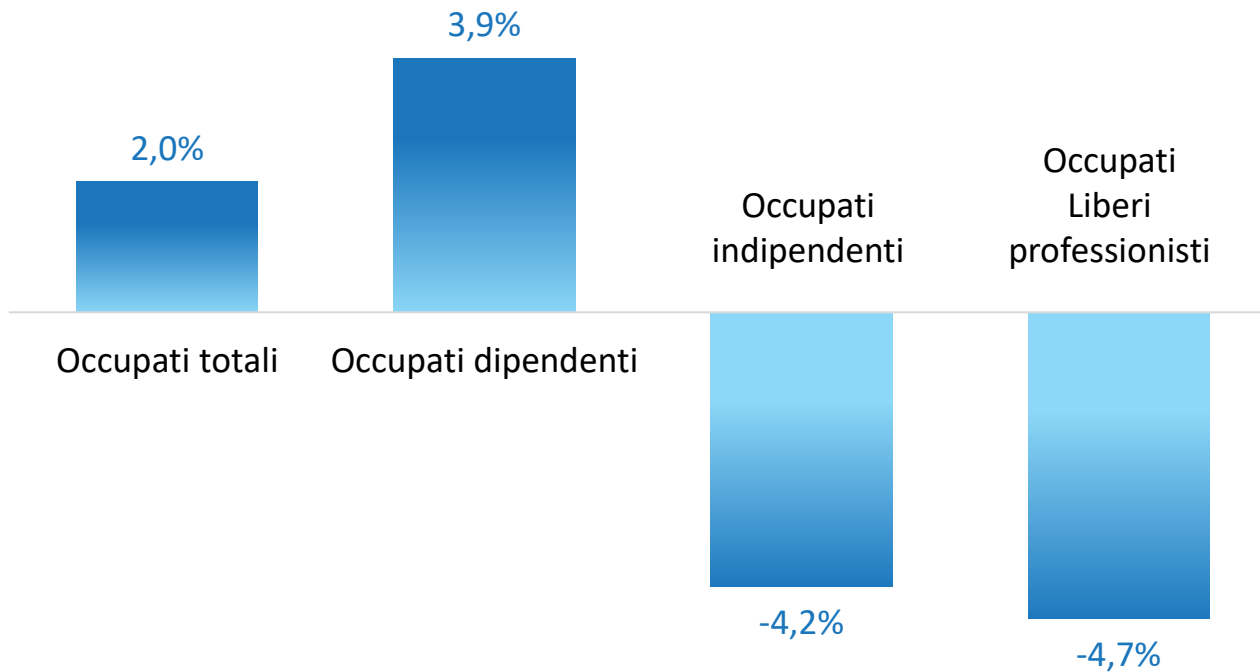
## RESILIENZA

Una professione che, nonostante le tendenze nettamente contrarie del mercato del lavoro, la crescente proletarizzazione delle professioni e la sempre più scarsa propensione verso la libera professione in generale, risulta ancora in crescita.

## NUOVI SCENARI

I Giovani Commercialisti sostengono che la professione non sia in crisi, ma chiedono di migliorare i percorsi di studio adattandoli al nuovo contesto caratterizzato da un interesse sempre maggiore verso la Sostenibilità e la Consulenza strategica verso le imprese.

# Macrotrend Mercato del lavoro

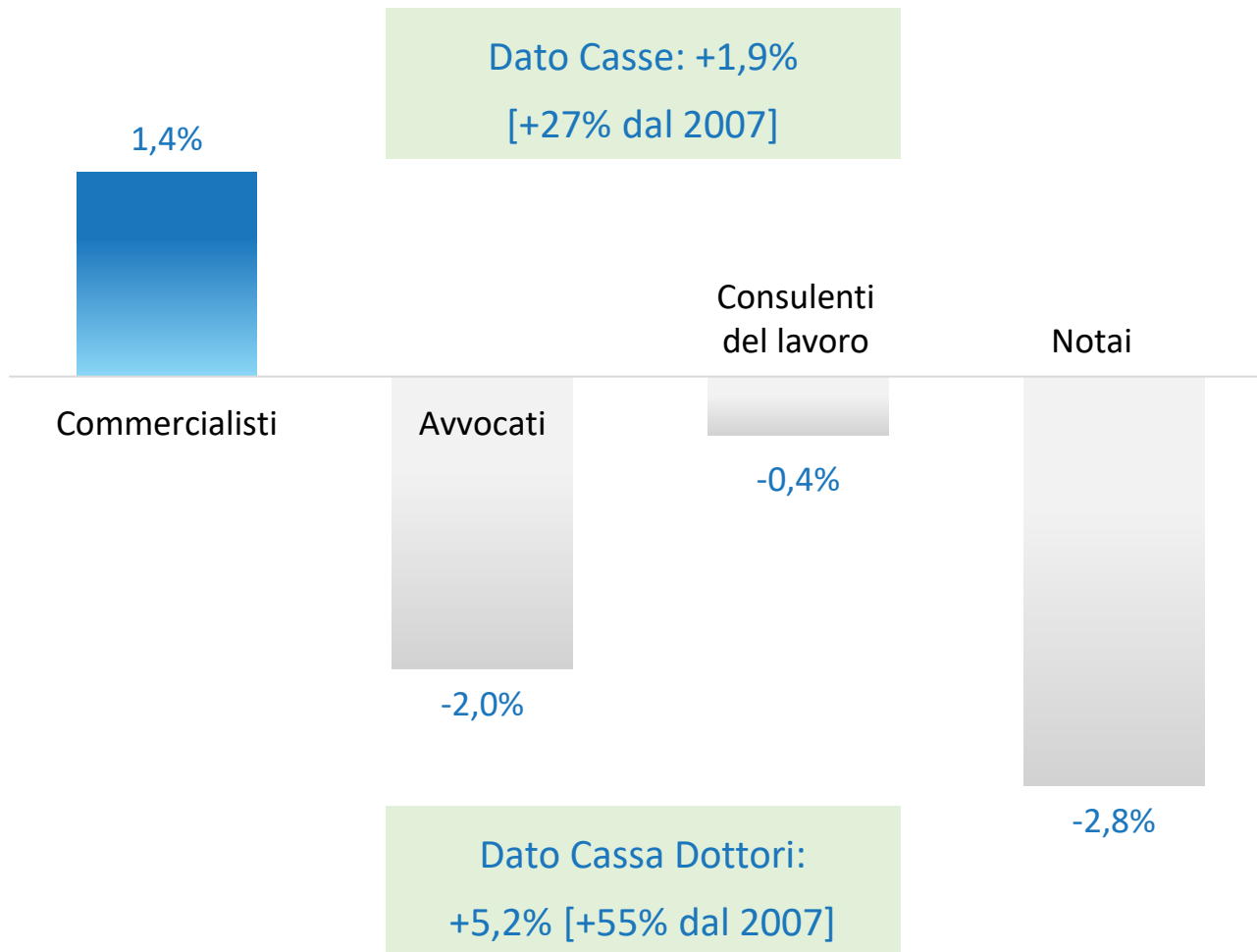


## PIU' DIPENDENTI MENO INDIPENDENTI

Andamento di alcuni aggregati del mercato del lavoro dal 2019 ad oggi.

È in atto un processo di lungo periodo che sta modificando strutturalmente l'assetto del mercato del lavoro in Italia dentro il quale si colloca la tendenza alla forte riduzione della propensione verso la libera professione che è piuttosto generalizzata a tutti gli Ordini professionali.

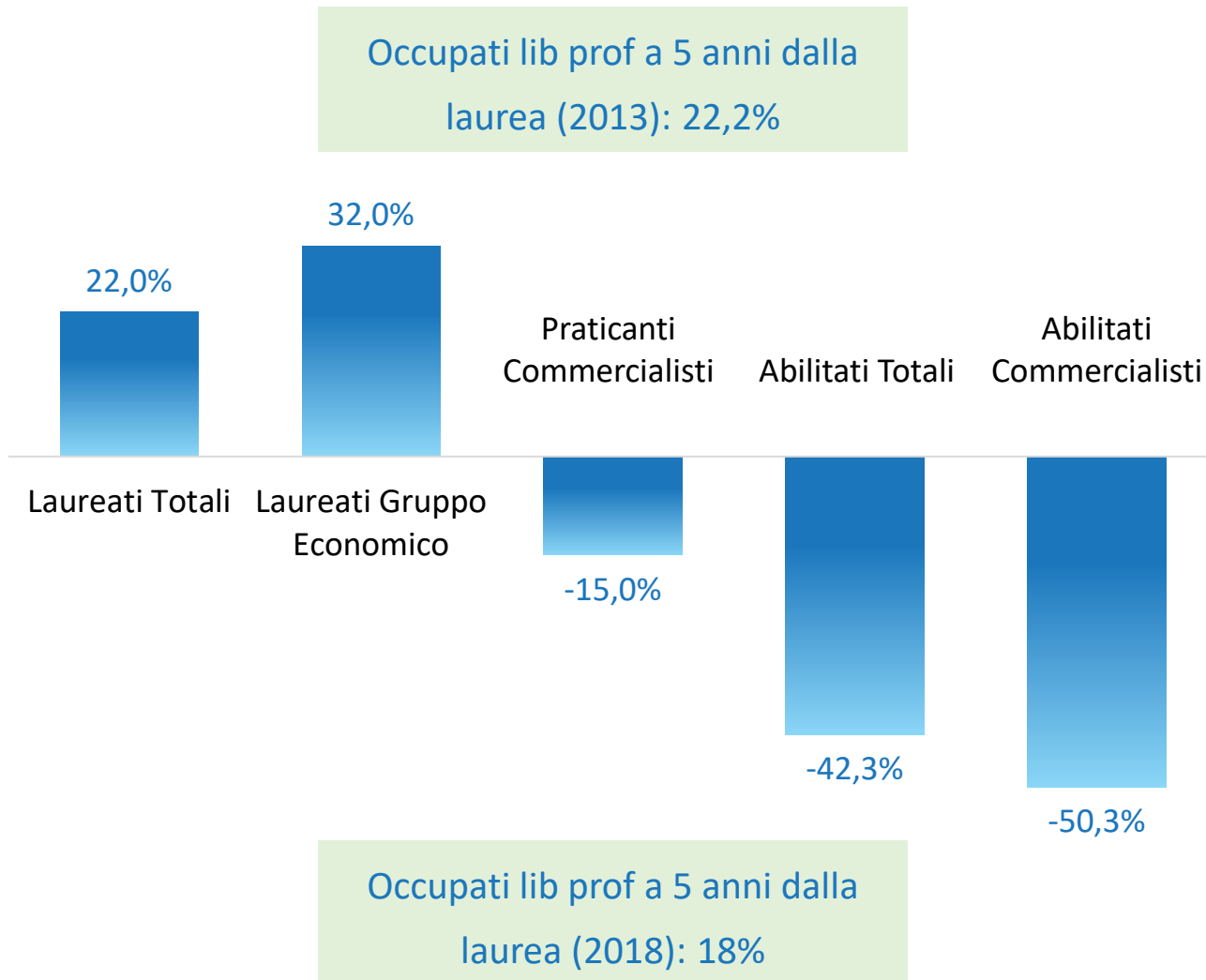
# La Resilienza dei Commercialisti



## UNA PROFESSIONE (ANCORA) IN CRESCITA

Tra le professioni economico-giuridiche, quella di Commercialista è l'unica che dal 2019 ad oggi risulta ancora in crescita.

# E il calo dei praticanti?



## LA SCARSA PROPENSIONE VERSO LA LIBERA PROFESSIONE

Negli ultimi dieci anni, contrariamente al trend dei laureati, i praticanti calano e ancora più velocemente calano gli abilitati. Ma è una tendenza generale che riguarda tutto il mondo delle libere professioni.

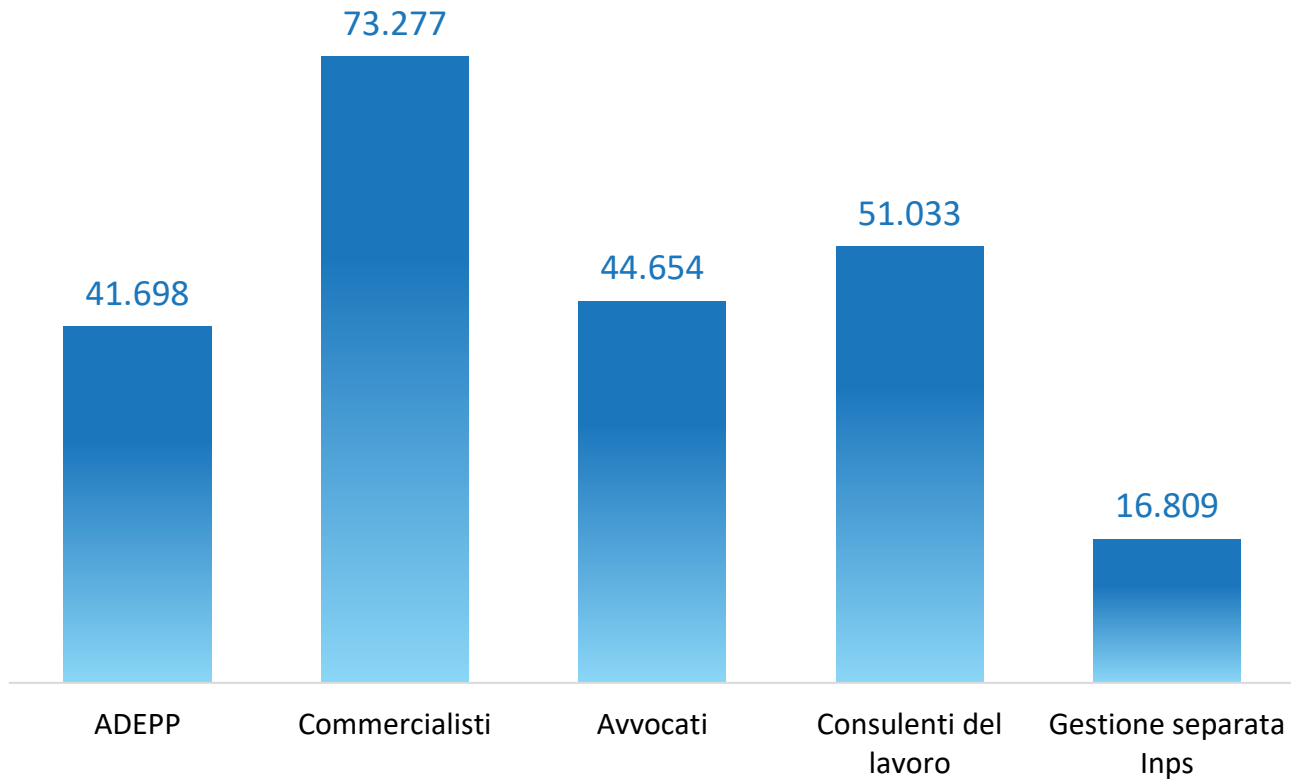
# La proletarizzazione delle professioni

Reddito medio  
Adepp dal 2007: +12,2%

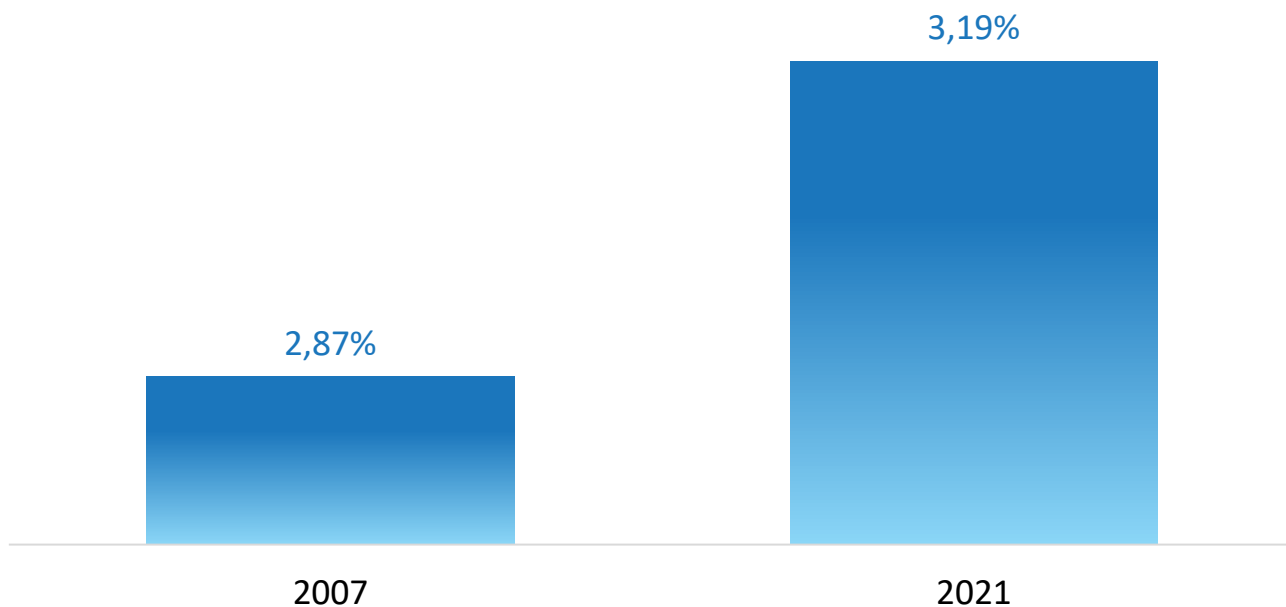
Reddito medio Commercialisti dal  
2007: +13,7%

## REDDITI MEDI PROFESSIONALI

Il reddito medio del Commercialisti è secondo solo a quello dei Notai ed è 1,8 volte la media Adepp e cresce più velocemente.



# Un mercato in espansione



Quota sul totale del valore aggiunto  
«Servizi contabili, legali e consulenza»

## VALORE AGGIUNTO

La quota sul totale del comparto «Servizi contabili, legali e consulenza» è aumentata dal 2,87% al 3,19%.

La quota del reddito professionale dei Commercialisti nello stesso periodo è aumentata dal 10,5 al 12,3%.

# NEXT, Il Futuro della Professione visto dai Giovani Commercialisti

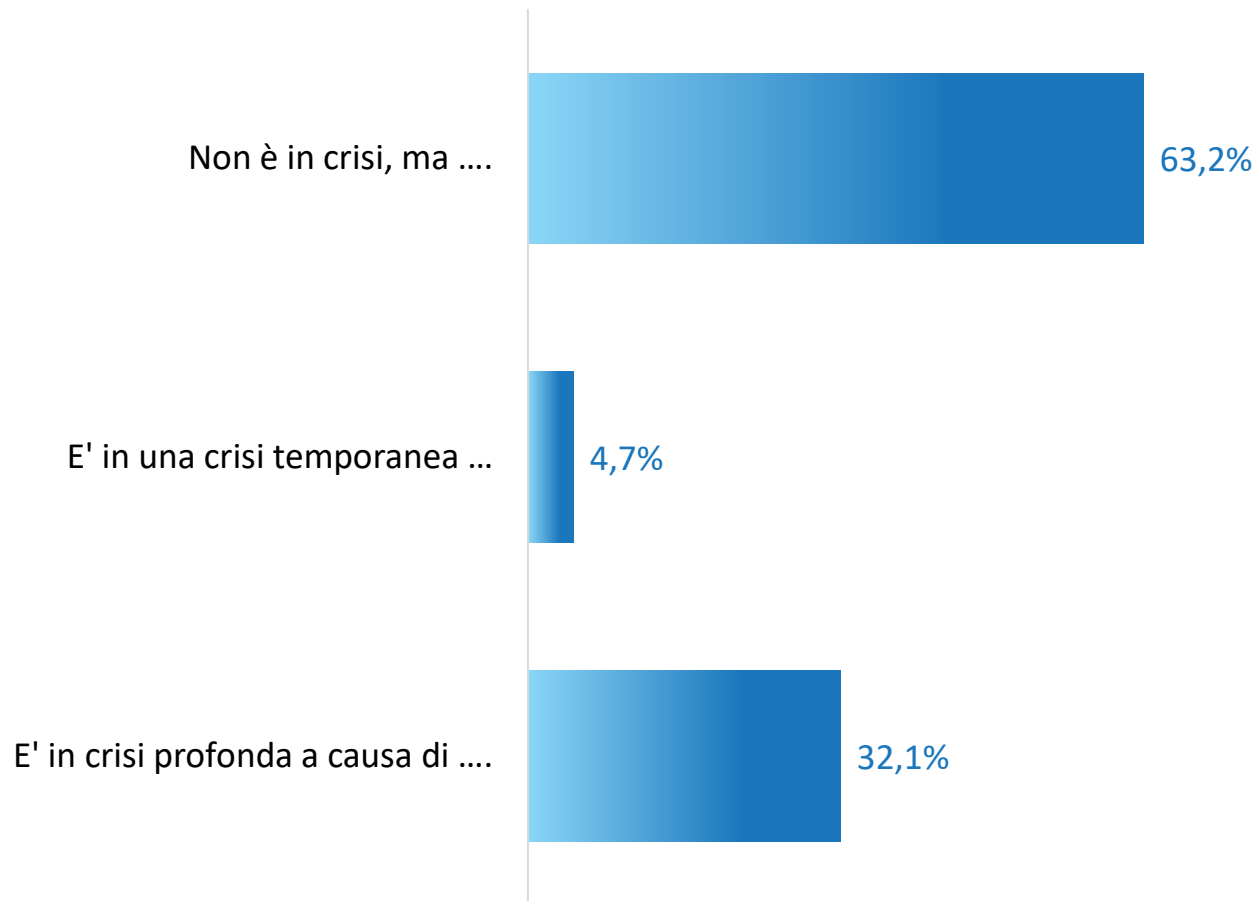
---

Survey condotta dalla  
Fondazione Nazionale dei Commercialisti Ricerca

Campione di 1.932 Giovani Commercialisti  
(Iscritti fino a 40 anni)

Sistema CAWI 20.09.2024 - 11.10.2024

# Come valuti lo stato attuale della professione?

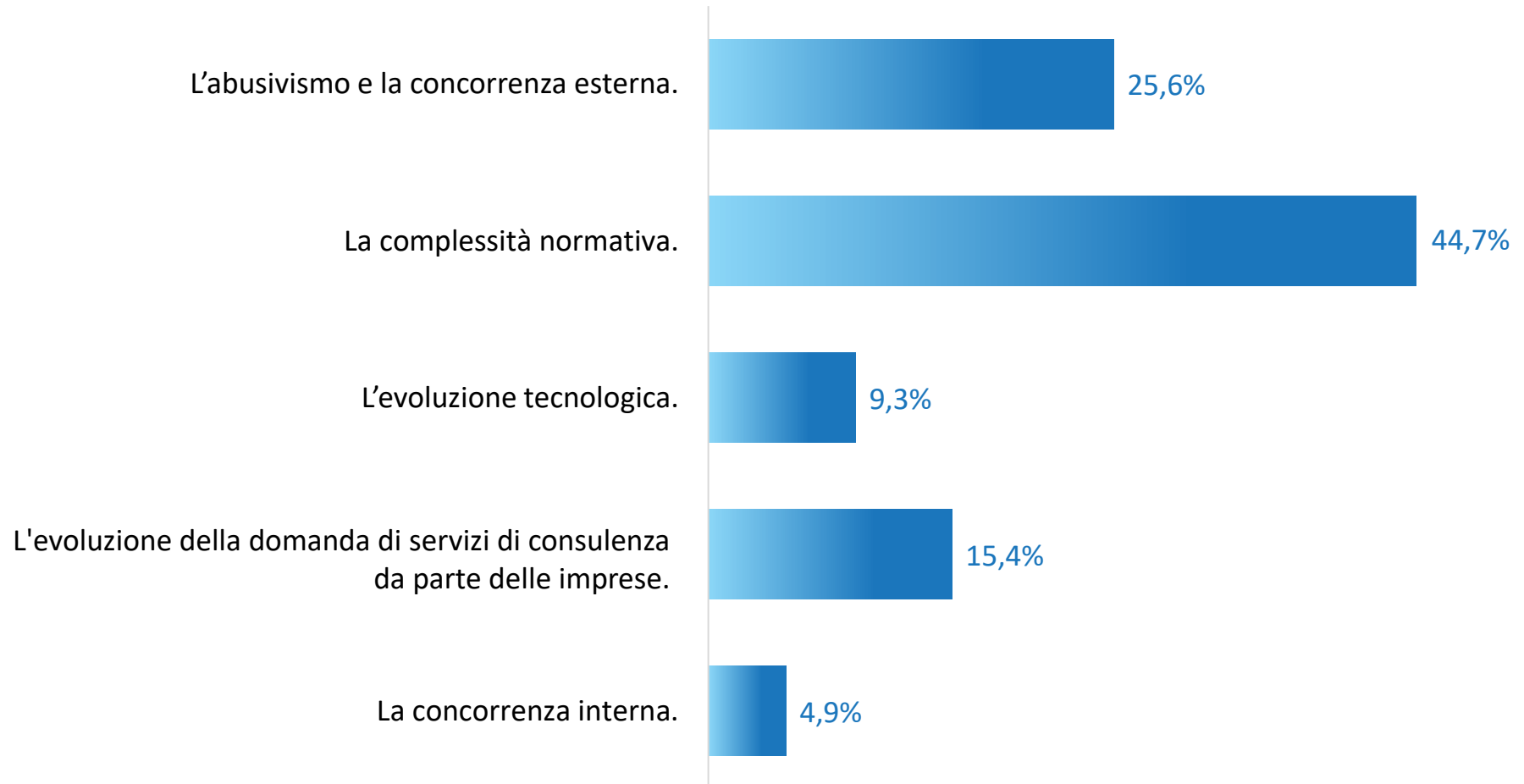


## NON E' IN CRISI, MA...

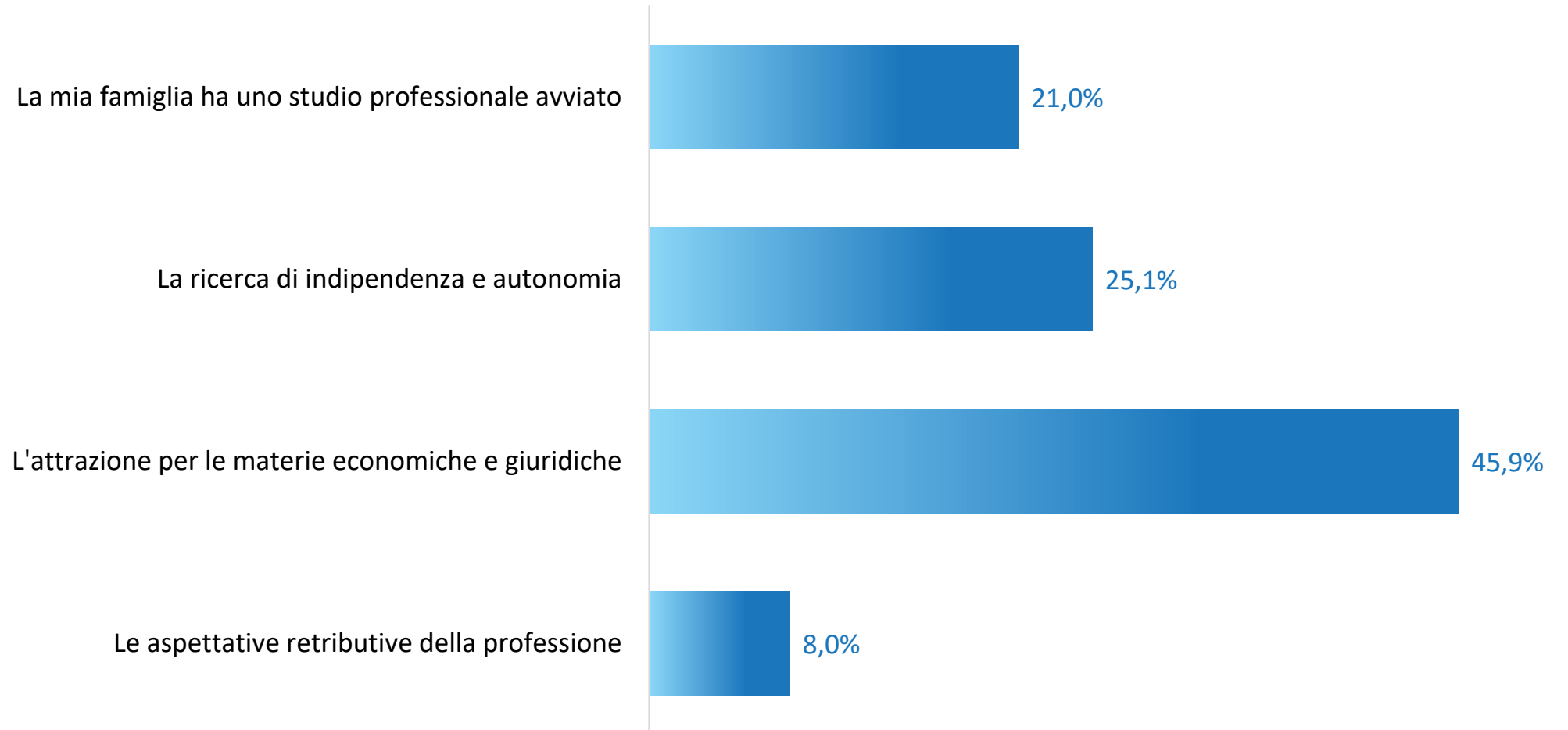
La professione non è in crisi, ma attraversa un periodo di complessa evoluzione dovuta all'introduzione di importanti innovazioni procedurali e normative nelle aree più importanti (29,1%).

La professione non è in crisi, ma è in un momento di trasformazione epocale a causa dei mutamenti che investono la società, il mercato del lavoro e il sistema imprenditoriale (34,1%)

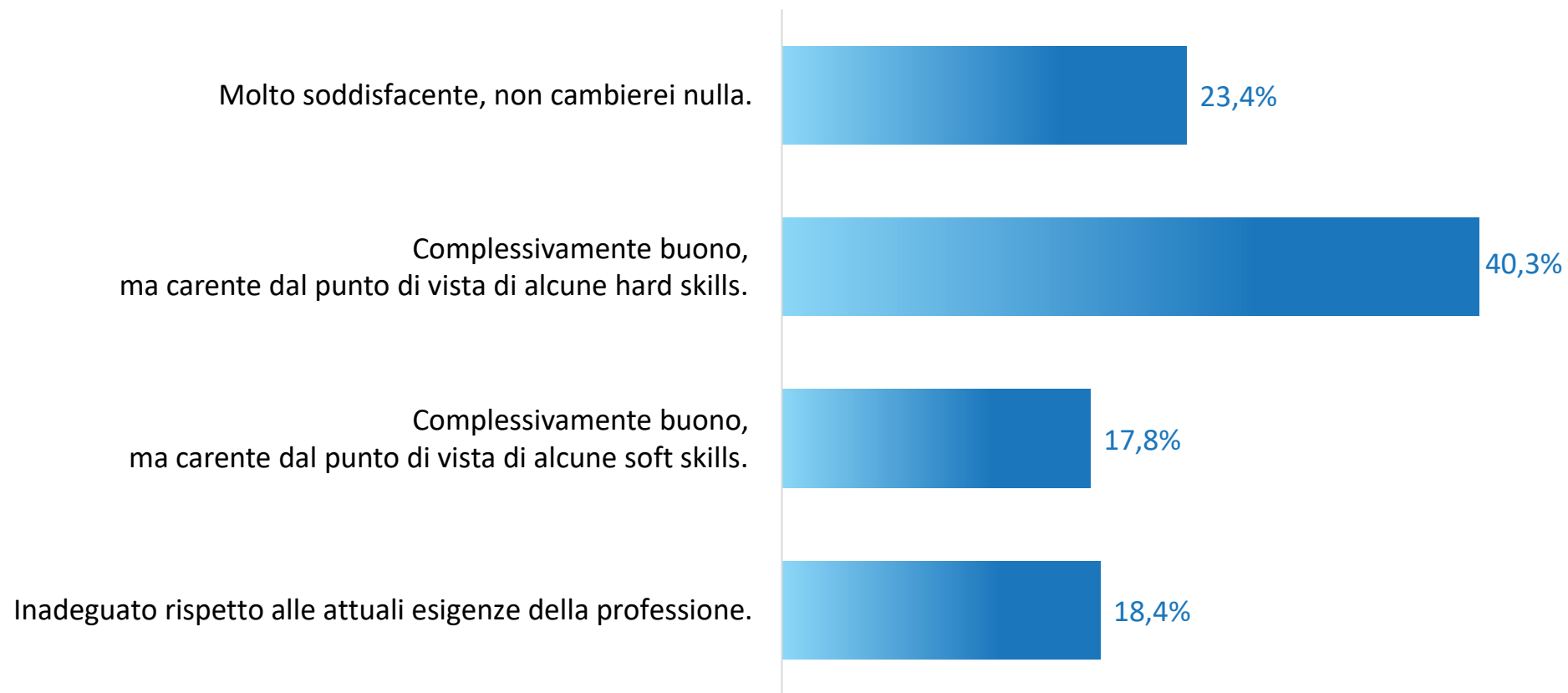
# Qual è, secondo te, l'aspetto più critico per il futuro della professione?



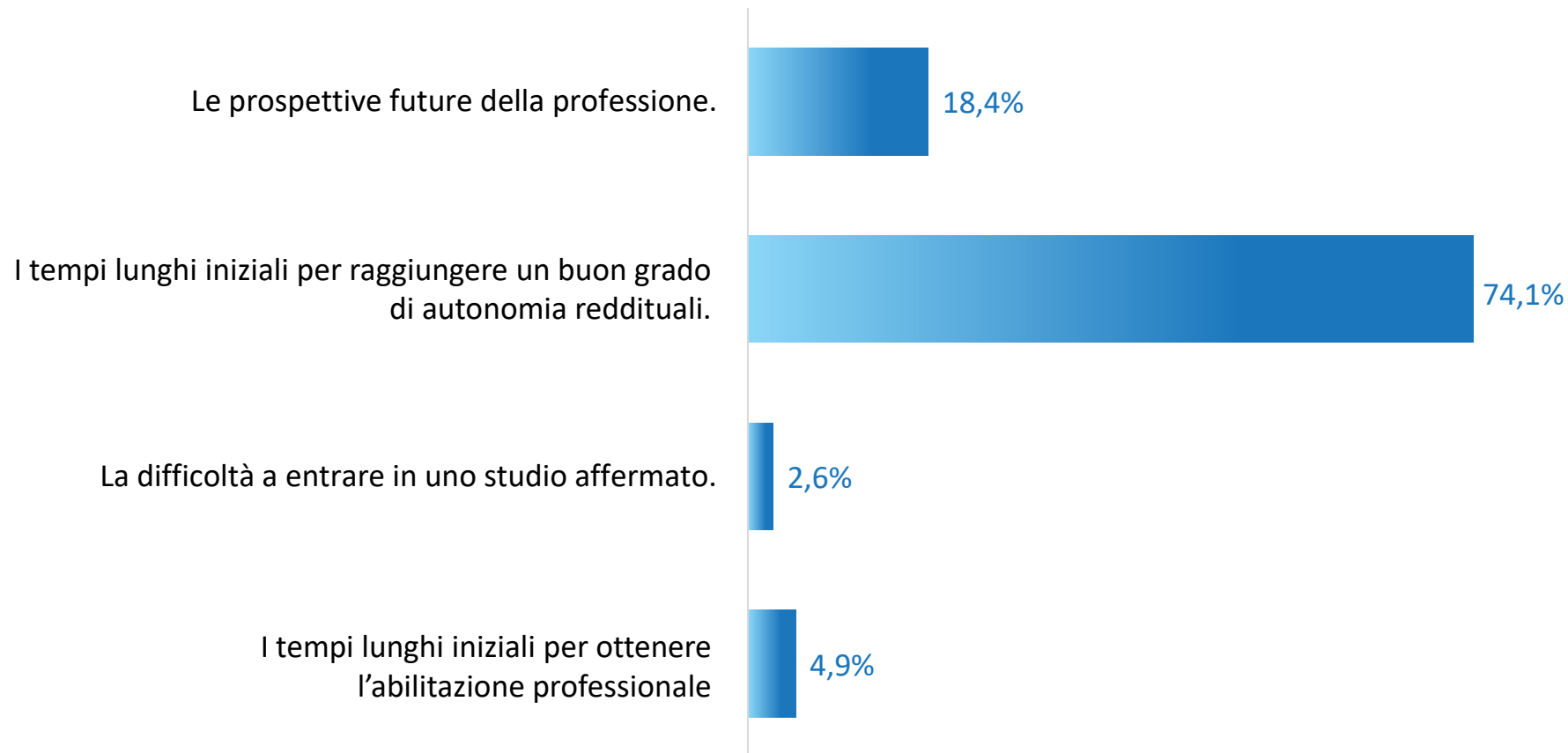
# Cosa ti ha indotto a intraprendere la professione di Commercialista?



# Come valuti il tuo percorso di studi rispetto alle tue esigenze professionali attuali?



# Qual è, secondo te, tra i seguenti, l'elemento più critico nell'avvio dell'attività professionale?



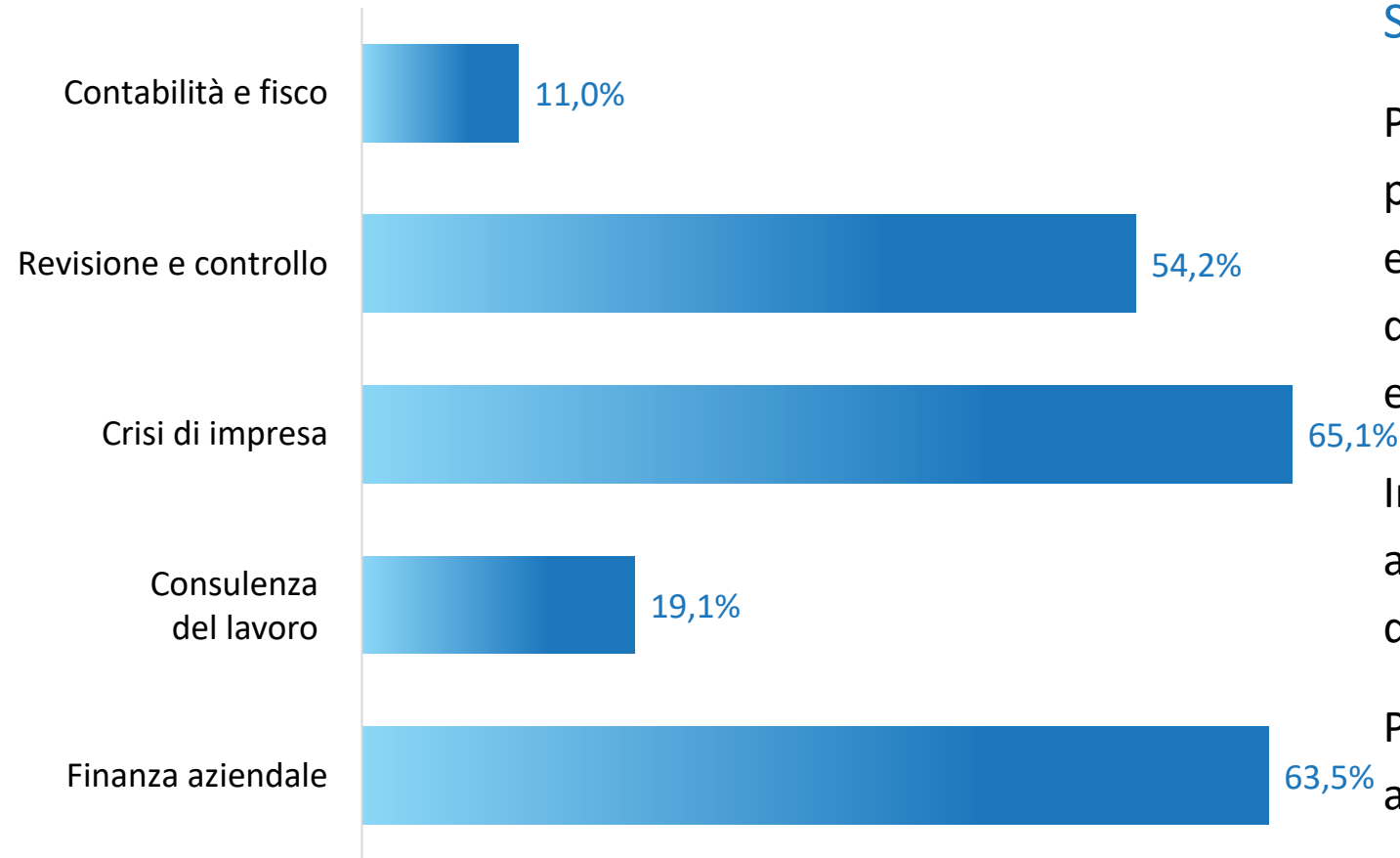
# Prospettive a 5 anni

## SPECIALIZZAZIONI FUTURE

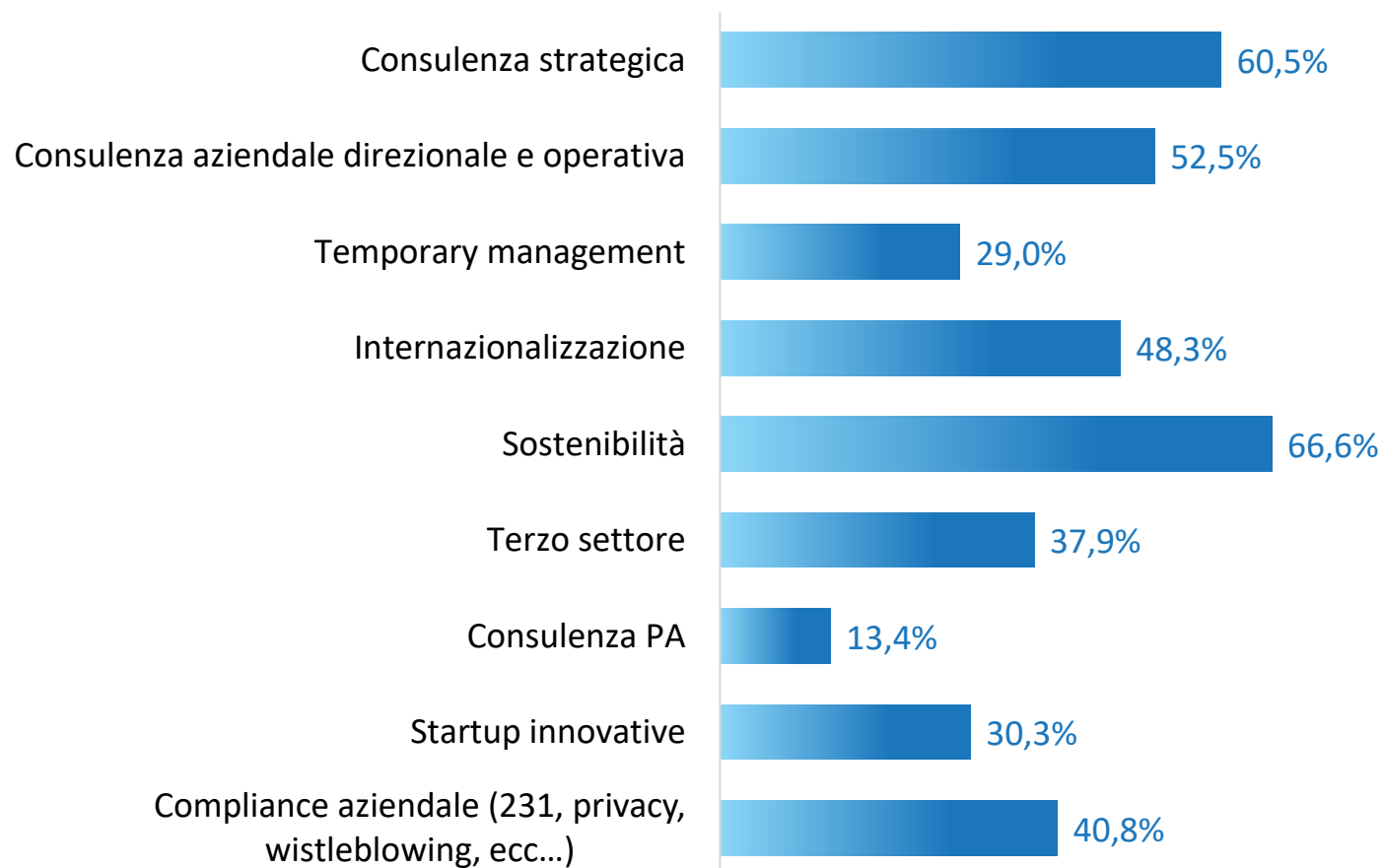
Prospettive a 5 anni delle aree professionali più mature della professione espresse in termini di giudizi/aspettative di «Espansione» e/o di «Forte espansione».

In particolare, la «Crisi d'impresa» è attesa in «Forte espansione» per il 15% del campione.

Per il 51,35 l'area «Contabilità e fisco» è attesa in Contrazione/Forte contrazione.



# Aree professionali a maggiore sviluppo futuro



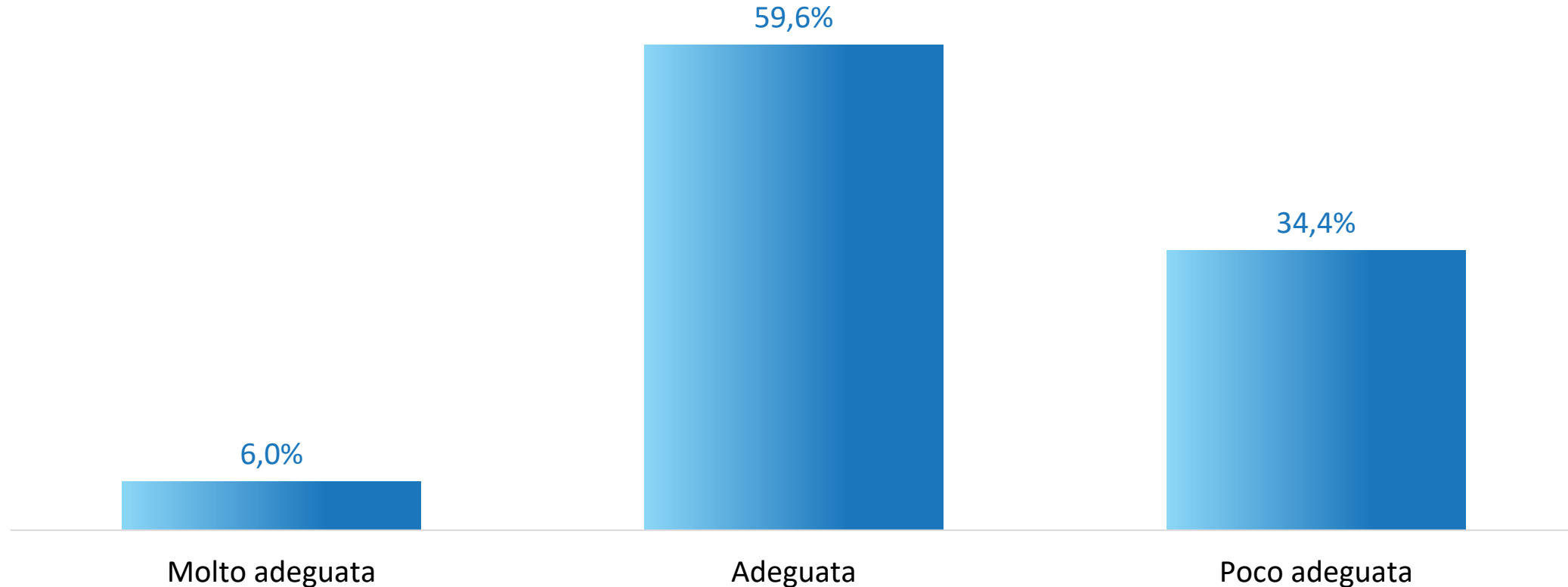
## SPECIALIZZAZIONI FUTURE

Aree professionali con «Importante» e/o «Fortissimo sviluppo» futuro.

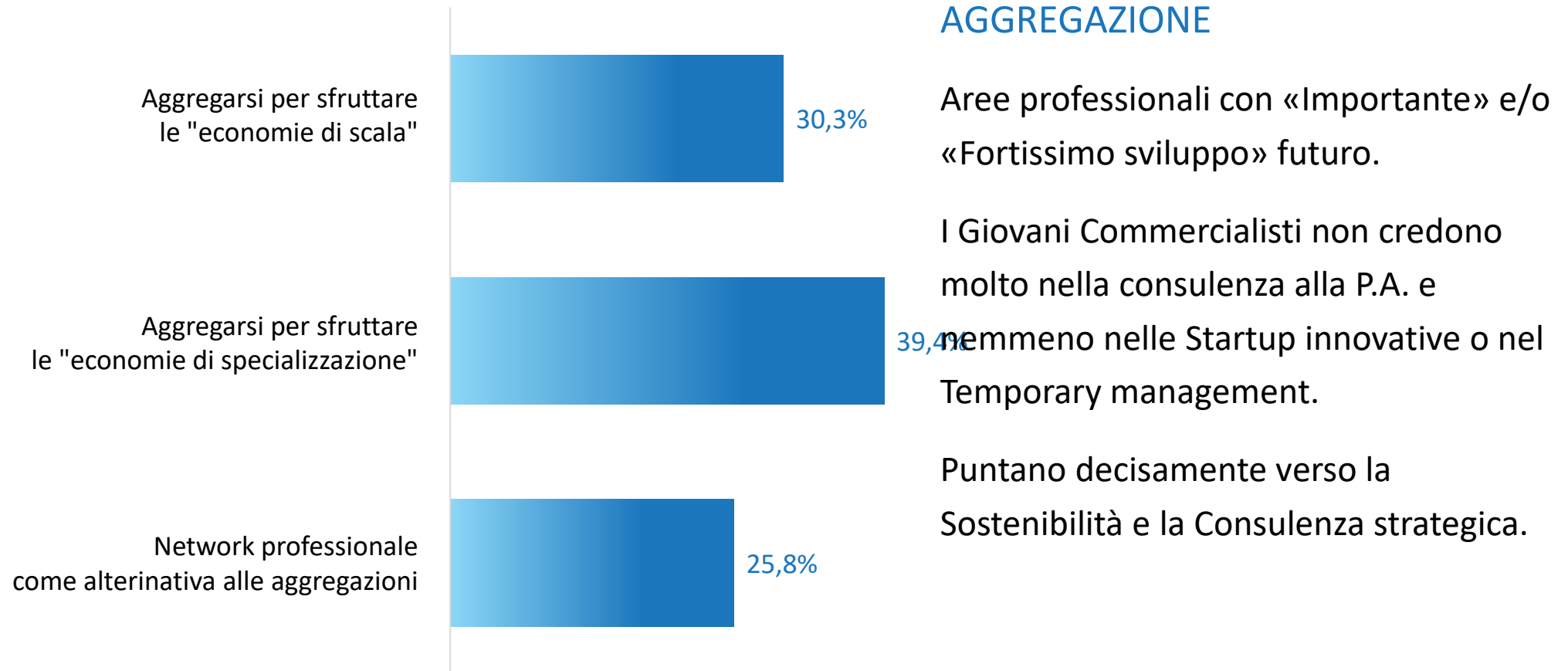
I Giovani Commercialisti non credono molto nella consulenza alla P.A. e nemmeno nelle Startup innovative o nel Temporary management.

Puntano decisamente verso la Sostenibilità e la Consulenza strategica.

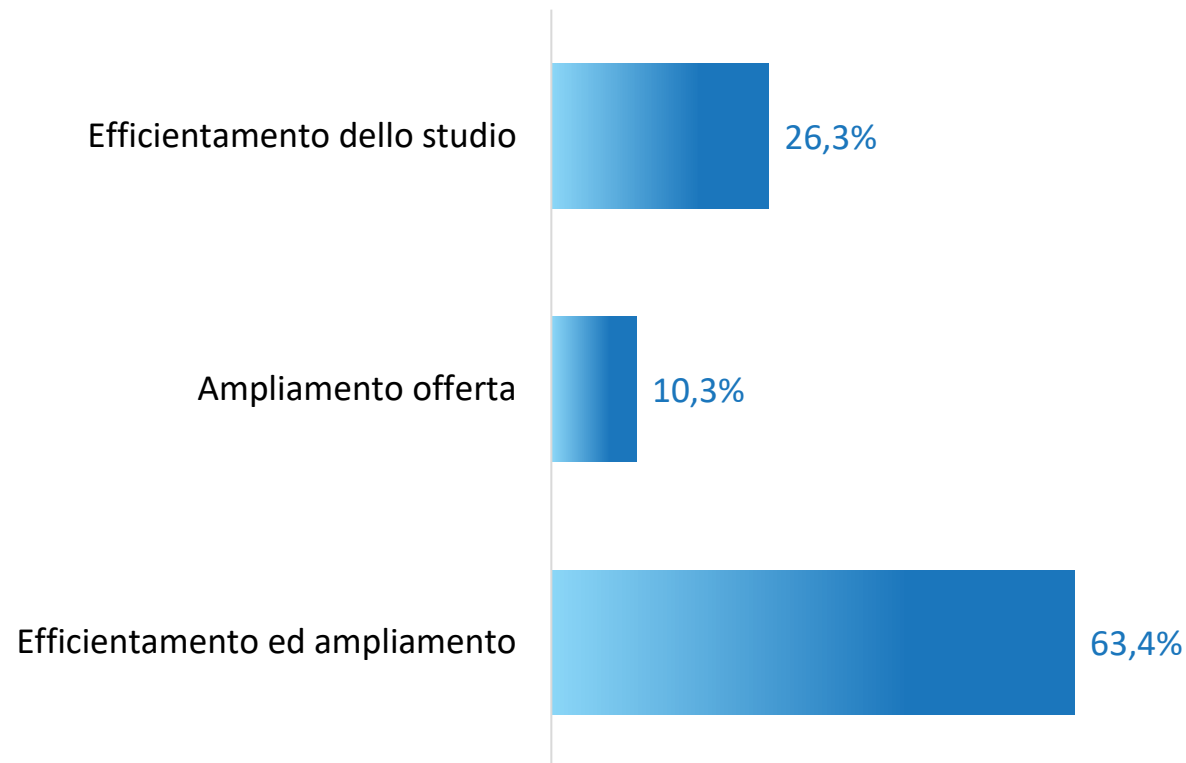
# La formazione professionale oggi disponibile è adeguata a soddisfare le tue esigenze di specializzazione professionale?



# Secondo te, quanto è importante l'aggregazione professionale per il futuro della professione?



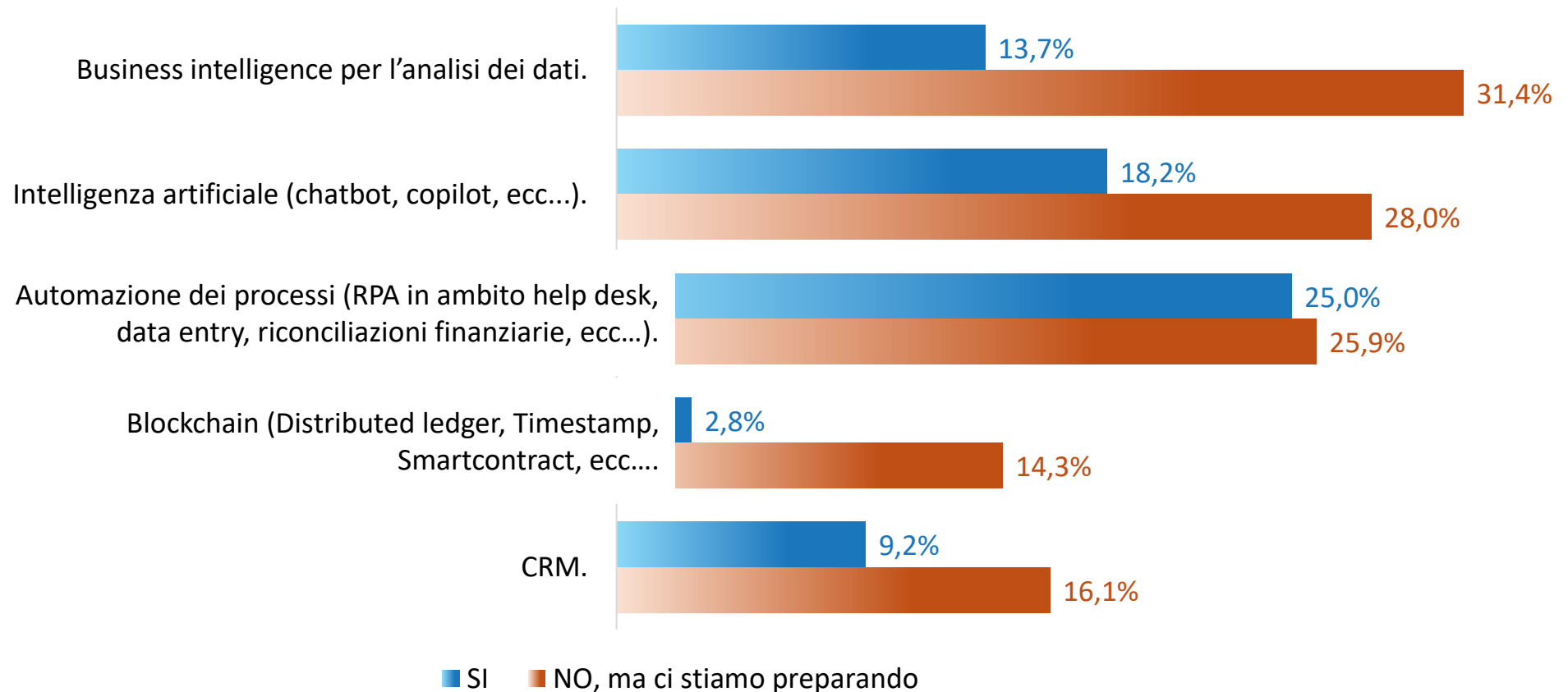
# Quale sarà, secondo te, l'impatto della tecnologia (digitalizzazione e intelligenza artificiale) nel futuro della professione?



## IMPATTO TECNOLOGIA

L'innovazione tecnologica all'interno dello studio professionale è considerata sia un fattore di efficientamento e, quindi, di riduzione dei costi e difesa della competitività, sia un elemento chiave per ampliare l'offerta di servizi di consulenza e, quindi, permettere il riposizionamento di mercato.

# Oltre alle tecnologie più basilari e necessarie all'attività professionale (pec, cloud, fatturazione elettronica, videocall, sito web, ecc...), il tuo studio ha introdotto qualcuna delle seguenti tecnologie?



# Se si, che impatto ha avuto/sta avendo sull'attività dello studio?

Miglioramento dei processi e consolidamento della posizione di mercato.

33,2%

Miglioramento dei processi con conseguente maggiore competitività sul mercato.

37,1%

Miglioramento dei processi e ampliamento dei servizi con conseguente espansione del mercato.

29,7%